FONDS D'EMPRUNT MONTÉRÉGIE
FIER MEMBRE DU RÉSEAU MicroEntreprendre

1. Synthèse demande de financement

Montant demandé	0 $	**No. DOSSIER :** Réservé FEMontérégie
Date présentation au comité de prêt	Réservé FEMontérégie	**Choisir si** Prédémarrage / Démarrage / Consolidation / Montage
Date présentation au CA	Réservé FEMontérégie	☐ ☐ ☐ ☐

Nom de l'entreprise Tel que mentionné au Registre des Entreprises du Québec	**Code SCIAN et secteur d'activité** Tel que mentionné au Registre des Entreprises du Québec

Adresse de l'entreprise (Si différent du domicile)		**Coordonnées de l'entreprise** Tout méthode pour vous rejoindre professionnellement	
Rue		*Site web*	
# Porte		*Courriel*	
Ville		*Téléphone*	
Code postal		*Page Facebook*	
		Autre	

Structure de l'entreprise La forme juridique de votre entreprise	**Structure actionnariat** Répartition des parts si plusieurs propriétaires ou investisseurs
	Ex : Entrepreneur A : 51% / Entrepreneur B : 39% / Investisseur : 10%

Nombre d'employés Le titre du poste, nombre d'employé et temps plein / partiel	**Secteur d'activité** Inscrire le type d'entreprise
Ex : Entrepreneur A - temps plein + 1 ouvrier- temps partiel	Ex : Commerce au détail de souliers, soudure mobile, etc

Description de l'entreprise
Décrire ce que fait l'entreprise, en quoi consiste son offre de service et sa proposition de valeur

Version septembre 2023

1. Synthèse demande de financement

Description du/des propriétaires

L'âge de chaque promoteur. Décrire les forces et faiblesses de chacun incluant leurs atouts
(Ex : réseaux d'affaires, le nombre d'années d'expérience pratique dans le domaine d'activité de l'entreprise, d'expérience en gestion (incluant vente) ainsi que les diplômes pertinents)

Entrepreneur A et Entrepreneur B :

Historique du projet et l'échéancier des prochains mois

Décrire brièvement l'origine de l'idée ou de l'opportunité et les étapes majeures franchies (ex : premières ventes, financement obtenu etc.) du début jusqu'à maintenant, ajouter ensuite les objectifs des mois à venir

1. Synthèse demande de financement

Clientèle visée

Décrire la ou les catégories de clientèle visée par l'offre et la manière dont le besoin est répondu pour chacun

Concurrence

Décrire l'offre de service ainsi que les forces et faiblesses des compétiteurs directs (Minimum trois)

Forces et faiblesses de l'entreprise

Décrire les avantages concurrentiels que détient l'entreprise pour se tailler ou maintenir sa place sur le marché. En quoi l'entreprise se démarque de sa concurrence?

FONDS D'EMPRUNT MONTÉRÉGIE
FIER MEMBRE DU RÉSEAU MicroEntreprendre

1. Synthèse demande de financement

Prévisions financières des 2 prochaines années Recopier ici l'information de votre plan financier		
	Année 1	**Année 2**
Revenus	$	$
Dépenses variables	$	$
Bénéfice brut	$	$
Dépenses fixes	$	$
Salaire du/des propriétaires	$	$
Bénéfice Net avant impôts et amortissement	$	$

Budget de caisse des 2 prochaines années **Fournir un budget de caisse (mensuel) pour les 2 prochaines années – OBLIGATOIRE**
Marge de profit brut par catégorie
Ex : B2B : 30% de prévision / B2C : 50% de prévision (ou cost*2)

Chiffres d'affaires et bénéfices antérieurs (si déjà en affaires) Inscrire les ventes faites à date, ainsi que la date de début des opérations. ****Fournir États financiers des 3 années précédentes en pièce jointe – si déjà en opération**** ****Fournir États financiers mensuels jusqu'au dernier mois complété en pièce jointe****			
Coût total du projet	0 **$**		
Montant total demandé au FEMontérégie	0 **$**		
But du prêt - Détails de l'investissement			
Équipement / outils production	0 $		
Équipement de bureau	0 $		
Inventaire	0 $		
Matériel roulant	0 $		
Frais de démarrage	0 $		
Frais publicité (cartes d'affaires, dépliants)	0 $		
Frais Marketing	0 $		
Fonds de roulement	0 $		
Autre (spécifiez)	0 $		
Mise de fonds de l'entrepreneur	$		
Source des fonds			
Durée de remboursement	12 mois	24 mois	36 mois
Garanties personnelles / cosignataire (Lien avec l'entrepreneur)	Ex : Oui, père de l'entrepreneur		
Capacité de remboursement du prêt De combien vous estimez est votre capacité de remboursement mensuel	0 $		
STA Si vous bénéficiez de Soutien Travailleur Autonome spécifiez la date de fin			

FONDS D'EMPRUNT MONTÉRÉGIE
FIER MEMBRE DU RÉSEAU MicroEntreprendre

1. Synthèse demande de financement

(Si autre partenaire compléter tableau suivant ou sinon effacer cette section)

Montage financier avec partenaires			
Projet		**Partenaires**	
Type Achat d'équipement- Fonds de roulement - Autres	**Montant**	**Nom organisation**	**Détails conditions partenaires** (Terme X ans, taux de X%, moratoire capital 12 premier mois)
	0 $		
	0 $		
	0 $		
	0 $		
	0 $		

Situation financière personnelle du/des propriétaires Les explications concernant la cote de crédit et ce qui a mené à votre situation financière actuelle incluant votre capacité de réinvestir $.	**Cote de crédit** (score)
Fournir Bilan personnel en pièce jointe **Fournir document Equifax (score et historique) - OBLIGATOIRE**	

Déclaration

L'entrepreneur certifie

Je certifie que les informations fournies dans ce formulaire sont véridiques et je consens à ce qu'elles puissent être divulguées. Je m'engage aussi à fournir, à la demande du Fonds d'Emprunt Montérégie, tout document pertinent à la présente demande de prêt ou d'accompagnement. Je consens également à fournir au Fonds d'Emprunt Montérégie, mon dossier de crédit obtenu auprès du bureau de crédit Équifax. Les renseignements ainsi obtenus seront tenus confidentiels. Tout renseignement inexact, toute fausse déclaration ou toute omission importante entraînerait automatiquement le rejet définitif de ma demande ou l'annulation du prêt.

* *

Signature de l'entrepreneur/entrepreneurs	**Date**

Fournir Formulaire 5. Bilan et Budget Personnel
Fournir document 4. Equifax (score et historique) - OBLIGATOIRE

1. Synthèse demande de financement

Section Réservée au FEMontérégie	
Commentaires / Recommandations de l'équipe	
Capacité de remboursement, marges pour trous de liquidité, permis requis (délais?), conformité morale, conformité mission ACERS, couverture du territoire (référé par un partenaire), qualités entrepreneuriales du/des propriétaires telles que constatées par le conseiller (professionnalisme, qualité des documents, rapidité, débrouillardise, bon gestionnaire, bien entouré de professionnels), couverture des dépenses de survie?, niveau de support du conjoint/famille, autres façons de mitiger le risque, viabilité du projet	
Commentaires du comité de prêt	
Membres présents comité de prêt	
Membres absents comité de prêt	
Complété par	